

ий, недостаточно устойчивого финансового положения и сильной зависимости от государственных заказов, благодаря которым, зачастую, и обеспечивается положительная рентабельность организаций сектора ИКТ. Исходя из этого, наиболее перспективным направлением развития подобного проекта, по мнению автора, является создание технопарка передовых технологий на территории, прилегающей к СЭЗ «Минск», с заключением инвестиционного договора и привлечением в качестве резидентов таких транснациональных компаний, как Nokia, Dell и Hewlett-Packard и других мировых инновационных лидеров.

#### Список литературы

1. Анализ тенденций развития ИКТ и их применение в социально-экономической сфере. Часть 1. // Журнал «Инфобизнес» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://old.ibusiness.ru/analytics/30608/>. – Дата доступа: 05.10.2011.
2. Доклад Партнерства для статистического измерения информационно-коммуникационных технологий в интересах развития: статистика информационно-коммуникационных технологий // International Telecommunication Union [Электронный ресурс]. – 2010. – Режим доступа: <http://www.itu.int/ITU-D/ict/partnership/material/2009-19-CT-R.pdf> – Дата доступа: 19.05.2011.
3. Ковалев, М. М., Развитие экспорта ИТ-услуг в посткризисной перспективе / М.М. Ковалев, О. И. Лаврова // Веснік сувязі. – № 3. – 2010. – С.21-25.
4. Ткачева, Н. В. Информационные стратегии стран Восточной Азии в условиях рыночных реформ / Н. В. Ткачева. – М.: РИП-холдинг – 2003. – 57 с.
5. UNCTADstat database [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://old.ibusiness.ru/analytics/30608/>. – [http://unctadstat.unctad.org/ReportFolders/ReportFolders.aspx?sCS\\_referer=&sCS\\_ChosenLang=enhttp://old.ibusiness.ru/analytics/30608/](http://unctadstat.unctad.org/ReportFolders/ReportFolders.aspx?sCS_referer=&sCS_ChosenLang=enhttp://old.ibusiness.ru/analytics/30608/). – Дата доступа: 09.09.2011.
6. Comtrade database [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://comtrade.un.org/> <http://old.ibusiness.ru/analytics/30608/>. – Дата доступа: 19.10.2011.

А. В. Данильченко,

профессор, доктор экономических наук, заведующий кафедрой международных экономических отношений, БГУ

С. С. Калинин,

кандидат экономических наук, старший научный сотрудник, БГУ

### КИТАЙСКИЙ ОПЫТ ФОРМИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТРАНСНАЦИОНАЛИЗАЦИИ И ВОЗМОЖНОСТИ ЕГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Исторически сложилось так, что промышленно развитые страны (ПРС) обладают технологически развитой и финансово мощной экономической системой. Субъекты хозяйствования, базирующиеся в этих странах, характеризуются значительной обособленностью от органов государственной власти,

а также высоким уровнем конкурентоспособности и инвестиционной об-  
щенности, позволяющей им на протяжении долгих лет осуществлять акта  
международную экспансию в глобальном масштабе. В отличие от них, ш  
ляющее большинство крупных хозяйственных структур Республики Бела  
находятся в государственной собственности или тесно с ней связаны. Все  
сформировались в условиях высоко защищенного внутреннего рынка с  
ничейной конкурентной борьбой, что обуславливает слабую приспособ  
ность большинства из них к острой международной конкуренции. Поэт  
выхода на зарубежные рынки и тем более осуществляя экономическую тр  
национализацию, связанную со значительными финансовыми затратами /  
ромными рисками потерь, белорусские компании нуждаются в значитель  
поддержке со стороны государства, причем не только в области финанси  
ния, но и страхования, информационного и политического обеспечения  
бежной активности.

Традиционно в Республике Беларусь, в связи со сравнительно низ  
тельным ее включением в международные экономические процессы, н  
большее внимание уделяется государственному регулированию и поддер  
международной торговой (экспортной) деятельности. Однако, по мере ее  
лее широкого включения страны в международные инвестиционные процес  
возникает необходимость формирования эффективного механизма государ  
ственной поддержки экономической транснационализации, предполагают  
принципиально новые стратегические установки и соответственно иной ин  
румментарий по их достижению.

Конечно же, любая государственная поддержка может быть ориентир  
на на широчайший спектр сфер деловой активности. Однако такое всепо  
нее участие может подрывать самостоятельность и инициативность субъек  
хозяйствования, а также потребует от государства вовлечения неогранич  
большого объема централизованных ресурсов. Поэтому, на наш взгляд, го  
дарственная поддержка экономической транснационализации Республики Б  
ларусь должна быть направлена, прежде всего, на решение наиболее при  
тетных задач и преодоления наиболее значимых трудностей, с которыми ст  
квиваются субъекты хозяйствования и при реализации которых им не обойтись  
без протекции.

Международный опыт свидетельствует, что основные трудности, с ко  
рыми сталкиваются компании, ставящие перед собой цель осуществления т  
номической транснационализации и достижения на ее основе успешной ук  
дународной экспансии, как правило, связаны с недостаточной их ресур  
информационной обеспеченностью, противодействием со стороны заруб  
конкурентов и правительств, а также рисками инвестиционных потерь [1].

В связи с тем, что экономическая транснационализация напрямую свя  
с осуществлением зарубежных капиталовложений (порой очень больших)  
ной из наиболее значимых проблем, возникающих перед компаниями, явля  
ся наличие у них необходимых для этого инвестиционных ресурсов. Даже  
ладая свободными средствами, необходимыми для реализации зарубежных

ятиционного проекта, инвесторы зачастую сталкиваются с тем, что первоначально запланированных капиталовложений оказывается недостаточно. Для дополнительных инвестиций, необходимых для полноценной организации зарубежной деловой активности, значительно превышают стартовые капиталовложения. Поэтому, ставшие на путь экономической транснационализации компании могут столкнуться с ситуацией, при которой перед ними встает выбор между вовлечением дополнительных ресурсов, которыми они не располагают, и закрытием зарубежного проекта, что зачастую связано со значительными инвестиционными потерями. Результатом такого рода «провала» осуществления экономической транснационализации может стать неверное представление руководства компании о дальнейших перспективах этого процесса, что способно значительно затормозить и/или окончательно прервать международную экспансию вполне подходящего для этого хозяйствующего субъекта.

Для активизации экономической транснационализации белорусских компаний, на наш взгляд, целесообразно построение действенного организационно-управленческого механизма инвестиционной поддержки этого процесса со стороны государства. В качестве составных ее элементов могут выступать: 1) льготное кредитование отечественных субъектов хозяйствования, инвестирующих за рубеж; 2) целевое финансирование отдельных зарубежных проектов в форме безвозмездных финансовых субсидий; 3) участие специализированных государственных структур в организации совместных с отечественными компаниями зарубежных проектов, особенно связанных с долгосрочными капиталовложениями в наиболее приоритетных и стратегически важных отраслях страны. Для эффективной реализации указанных направлений государственной поддержки целесообразно выделить существующие и/или создать новые специализированные структуры, через которые она будет осуществляться.

Одна из наиболее ключевых ролей в сфере осуществления господдержки экономической транснационализации страны, на наш взгляд, может быть возложена на государственный инвестиционный фонд, основной целью которого будет поддержка и/или развитие зарубежных капиталовложений отечественных субъектов хозяйствования. В указанном фонде будут аккумулироваться значительные объемы государственных финансовых ресурсов, которые на основе селективного подхода (учитывая государственные приоритеты), будут выделяться отдельным нуждающимся в этом компаниям, реализующим зарубежные инвестиционные проекты. Во избежание нецелевого расходования государственных средств, а также эффективного их использования, целесообразно возложить на фонд задачи по контролю и мониторингу реализации финансируемых им инвестиционных проектов. Такой подход позволит Республике Беларусь значительно активизировать и вместе с тем оптимизировать транснациональную деятельность национальных субъектов хозяйствования, испытывающих необходимый для этого потенциал, но испытывающих дефицит собственных инвестиционных ресурсов. Тем не менее, в связи с ограниченностью

объема ресурсов самого инвестиционного фонда и безвозмездным характере осуществляемой им поддержки, на нее сможет рассчитывать лишь незначительное количество компаний, причем, скорее всего, находящихся в государственной собственности.

Для более широкомасштабной активизации экономической транснационализации Республики Беларусь, на наш взгляд, уместно организовать дополнительную систему государственной поддержки, которая бы ориентировалась на более широкий спектр субъектов хозяйствования, в том числе не государственных, и выступала бы дополнительным источником их инвестиционного обеспечения. В качестве примера может служить «Экспортно-импортный банк Китая», который являясь крупной банковской структурой, полностью входящей в собственность государства, отвечает за инвестиционную поддержку отечественных субъектов хозяйствования, развивающих экономическую транснационализацию. Изначально, данная банковская структура функционировала исключительно для кредитования экспортной активности китайских производителей. Однако, в настоящее время «Экспортно-импортный банк Китая» все больше трансформируется в сторону поддержки инвестиционной экспансии национальных компаний посредством льготного их кредитования. В 2007 г. доля финансирования зарубежных инвестиционных проектов реализуемых китайскими субъектами хозяйствования, достигла почти 19 % от общего объема выданных банком кредитных средств [2]. К зарубежным инвестиционным проектам, поддерживаемым Экспортно-импортным банком Китая, относятся:

- разработка и добыча природно-сырьевых ресурсов за рубежом;
  - производственные и торговые проекты, способствующие развитию экспорта китайских технологий, оборудования и продукции;
  - строительство зарубежных заводов или производств;
  - строительство зарубежных объектов инфраструктуры;
  - организация зарубежных НИОКР центров, способствующих модернизации китайской продукции и повышению их конкурентоспособности;
  - организация зарубежных маркетинговых и сервисно-сбытовых центров;
  - зарубежные слияния и поглощения (СиП), а также создание совместных предприятий (СП), способствующих развитию мировых товарных рынков;
- дереализации и повышению международной конкурентоспособности китайских производителей.

К настоящему времени «Экспортно-импортный банк Китая» прямо или косвенно принял участие в реализации целого ряда зарубежных инвестиционных проектов, содействующих экономической транснационализации китайских компаний. Одним из них является предоставление в 2007 г. льготного кредита в размере 300 млн. долл. США китайской текстильной компании «Shanghai Tianli Enterprises Holdings» для их дальнейшего инвестирования в создание крупного текстильного производства на территории Маврикия. Благодаря этому китайская компания организовала первое в этой стране специализированное текстильное производство, что не только позволило усилить

конкурентные преимущества, но и стать одним из наиболее стратегически важных инвесторов, способствующих экономическому развитию Мавритании.

По примеру Экспортно-импортного банка Китая, на наш взгляд, Республика Беларусь также целесообразно выделить из существующих или организовать новую крупную специализированную банковскую структуру, находящуюся в государственной собственности. К основным ее функциям уместно будет отнести льготное кредитование национальных субъектов хозяйствования, осуществление за рубежом инвестиционных проектов. С одной стороны, подобная поддержка способна значительно интенсифицировать зарубежную инвестиционную активность национальных субъектов хозяйствования, повысить их конкурентоспособность по сравнению с зарубежными конкурентами, развивающимися либо за свой счет, либо оплачивающие значительные процентные ставки по кредитам. С другой - не нарушает рыночных механизмов функционирования субъектов хозяйствования, их самостоятельности и ответственности за эффективную реализацию инвестиционных проектов. И наконец, в итоге, что инвестиционная поддержка, предполагающая льготные условия кредитования, не является безвозмездной, она не вызовет значительного давления на госбюджет, а более интенсивное развитие экономической транснационализации отечественных компаний, вызванное ею, будет способствовать развитию и самого государственного кредитора.

Одним из важных элементов государственной поддержки экономической транснационализации страны посредством национальных банковских структур как свидетельствует опыт КНР, может стать расширение их присутствия на наиболее важных и/или перспективных в плане реализации инвестиционных проектов зарубежных рынках. Речь идет о создании такой транснациональной банковской системы, которая, присутствуя за рубежом, могла бы финансировать реализацию инвестиционных проектов национальных субъектов хозяйствования, а также облегчать им текущие расчеты, репатриацию полученных прибылей и ее реинвестирование без долговременных бюрократических сложностей.

В КНР одной из основных банковских структур, активно развивающей свою экономическую транснационализацию и осуществляющей благодаря этой финансовой поддержку национальных субъектов хозяйствования за рубежом является находящийся под контролем государства «Industrial & Commercial Bank of China» (ICBC). На сегодняшний момент «ICBC» имеет за рубежом 120 филиалов и дочерних предприятий, расположенных в 15 странах, среди которых: КНР, Великобритания, Япония, Гонконг, Индонезия, Австралия, Россия и др.. Кроме того, «ICBC» стал первым за почти 20 лет иностранным банком, который, несмотря на целый ряд трудностей, добился разрешения на осуществление своей деятельности на территории США. Как видно, подавляющее большинство стран-реципиентов зарубежных подразделений китайского банка являются основными торговыми и инвестиционными партнерами КНР. Одним из наиболее примечательных инвестиционных проектов реализованных «ICBC» является приобретение им за 5,6 млрд. долл. 20 %-ой доли в южно-африканском банке



«Standard Bank». По мнению экспертов, данная сделка ориентирована не столько на закрепление стратегических позиций китайского банка в финансовой сфере ЮАР, но и на улучшение условий финансирования китайских компаний, вестящих значительные ресурсы в целый ряд проектов в нефтяной и горнодобывающей промышленности этой страны [2].

По примеру китайского «ICBC», Республике Беларусь целесообразно тизировать экономическую транснационализацию национального банковского сектора. Конечно же финансовая мощь, а следовательно масштабы, скорость международной экспансии этого китайского банка несопоставимы даже с самыми мощными банковскими структурами стран СНГ. Однако, концептуально опыт КНР может быть успешно нами использован. Во-первых, создание полноценной транснациональной банковской структуры предполагает значительные капиталовложения в формирование географически разветвленной системы зарубежных филиалов, нацеленных не столько на получение краткосрочной прибыли, сколько на стратегическую поддержку международной экспансии национальной экономики. Поэтому, основным упором уместно делать не столько на частные, сколько значительно более обеспеченные финансовыми ресурсами государственные банковские структуры. Во-вторых, целесообразно выделить один или несколько таких банков, на базе которых при самом активном и прямом участии государства будет развиваться транснациональная система, основная цель которой будет заключаться в финансировании национальных субъектов хозяйствования непосредственно на территории зарубежных государств. И, в-третьих, развитие экономической транснационализации выбранной банковской структуры должно быть нацелено на достижение первоочередного ее присутствия лишь на территории наиболее важных и перспективных торговых и инвестиционных зарубежных стран-партнеров. Наш взгляд, опираясь на указанные принципы Республика Беларусь способна в кратчайшие сроки и без значительных инвестиционных затрат сформировать действенную систему зарубежной финансовой поддержки экономической транснационализации отечественных субъектов хозяйствования.

Наряду со стоящей перед компаниями, осуществляющими экономическую транснационализацию, проблемой обеспеченности инвестиционными ресурсами большое значение для них имеет вопрос информационного сопровождения этого процесса. Многие белорусские компании, особенно находящиеся на начальных этапах развития своей международной деятельности имеют ограниченное представление об условиях инвестиционной деятельности за рубежом, особенно если это касается географически и культурно отдаленных стран и регионов. Условия деловой активности в них определяются не только законодательством в области инвестирования, но и национальными особенностями государственного и общественного регулирования, культурными и деловыми традициями и многим другим, что способно существенно повлиять на успешность реализации инвестиционного проекта. В отличие от традиционных экспортных операций, характеризующихся незначительной ресурсной вовлеченностью в зарубежные рынки, инвестиционная деятельность

связан со значительными объемами капиталовложений. Поэтому, риски в процессе экономической транснационализации компании значительно возрастают и требуют более продуманных и взвешенных действий. Для разработки эффективной программы реализации зарубежного инвестиционного проекта особое значение приобретает знание специфики страны-реципиента, наличие информации о потенциальных партнерах, местных природно-сырьевых и человеческих ресурсах.

В отличие от крупных компаний ПРС, большинство белорусских субъектов хозяйствования не имеют полноценного доступа к необходимой информации о зарубежных странах, достаточно квалифицированным аналитическим и управленческим кадрам, а также не располагают значительными финансовыми ресурсами для учреждения разветвленной сети зарубежных представительств, которые могли бы помочь избежать и/или снизить риски неоправданных действий. В такой ситуации, как свидетельствует мировой опыт, функцию информационной поддержки экономической транснационализации национальных субъектов хозяйствования должно взять на себя государство. Например, в ШР с целью содействия национальным капиталовложениям за рубеж Министерством внешнеэкономических связей и внешней торговли создан «Банк данных по инфраструктуре различных стран с точки зрения зарубежного в них инвестирования». Большую роль в сборе и анализе информации о зарубежных странах и их инвестиционной привлекательности также играют специальные торговые отделы, организованные при каждом посольстве КНР. Создаются специализированные государственные консультационные организации, облегчающие разработку стратегий проникновения китайских компаний на зарубежные рынки, а также осуществляющие информационное сопровождение зарубежных инвестиционных проектов китайских субъектов хозяйствования.

В настоящее время одним из важнейших направлений государственной поддержки экономической транснационализации в КНР стало проведение специализированных мероприятий, посвященных развитию международного инвестиционного сотрудничества китайских субъектов хозяйствования с их зарубежными партнерами. Первоначально так называемые инвестиционные ярмарки имели направленность исключительно на привлечение в КНР зарубежных инвесторов. Однако на протяжении последних нескольких лет на традиционных инвестиционных ярмарках все больше внимания стало уделяться процессу развития внешненаправленной экономической транснационализации китайских компаний. Так, в 2008 г. по результатам проведенной Министерством коммерции КНР 12-ой Китайской торгово-экономической и инвестиционной ярмарки были заключены контракты по 517 инвестиционным проектам на общую сумму 8,1 млрд. долл. США, среди которых традиционно подавляющее большинство касалось привлечения в КНР зарубежных капиталовложений. Вместе с тем, в ходе этого мероприятия китайские компании также подписали протоколы о намерениях по финансированию 21 зарубежного проекта на общую сумму 83,4 млн. долл. США. Указанное направление получает в КНР все большую популярность и развитие. Ярким свидетельством этому яв-

ляется реализация в ближайшие годы Министерством коммерции КНР ярмарки по внешнему инвестиционному сотрудничеству, начиная с пятой ярмарки, проведенной в Пекине в 2009 г. Характерно, что данное мероприятие было посвящено исключительно развитию внешненаправленной экономической транснационализации китайских субъектов хозяйствования. В замысле организаторов - это долговременная платформа инвестиционного сотрудничества КНР с зарубежными странами.

Государственная поддержка экономической транснационализации в Республике Беларусь также должна включать целый перечень мероприятий, направленных на информационное, инфраструктурное и организационное обеспечение этого процесса. Специализированным государственным ведомствам, организациям, отвечающим за внешнеэкономическое развитие национальной экономики, уместно возложить на себя выполнение указанных функций.

По примеру КНР белорусским государственным органам, опираясь на информационную поддержку национальных загранучреждений, необходимо сформировать базы данных, содержащие полную и объективную информацию об инвестиционном климате зарубежных стран. При их подготовке особый акцент целесообразно сделать на местных особенностях правовой системы, потребительского спроса, партнерской базы и конкурентной среды, а также реализуемых и/или планируемых инвестиционных проектах. Указанная информационная поддержка позволит национальным компаниям значительно сократить расходы, связанные с изучением зарубежных стран-реципиентов, получить предварительное представление о потенциальных возможностях и трудностях, с которыми они могут столкнуться при реализации зарубежных проектов. В результате это позволит сократить риски зарубежной инвестиционной деятельности национальных субъектов хозяйствования, заставить их предпринимательскую активность, в том числе менее ресурсообеспеченных компаний.

Отдельное место в системе государственной поддержки развития экономической транснационализации страны должны получить мероприятия, направленные на привлечение внимания потенциальных партнеров (стран реципиентов) к инвестиционным возможностям национальных субъектов хозяйствования. Необходима переориентация Республики Беларусь к активной демонстрации своих конкурентных позиций, посредством организации инвестиционных ярмарок либо в потенциальных странах-реципиентах, либо на собственной территории. На наш взгляд, последний вариант представляется более экономичным и перспективным, поскольку позволяет охватить более широкие слои потенциальных партнеров за счет приглашения к участию в централизованном мероприятии представителей сразу всех зарубежных стран, включая органы государственной власти и деловые круги. Оказанная таким образом государственная поддержка имеет целый ряд преимуществ. Во-первых, в подобных мероприятиях может принять участие большое количество национальных компаний, что позволит не распылять финансовые ресурсы на продвижение каждой из них по отдельности. Во-вторых, национальные компании, воспользовавшись



формой мероприятия, имеют возможность представить свои инвестиционные проекты одновременно большому количеству потенциальных партнеров, оценить с последними предварительные перспективы их реализации, а также напрямую узнать предъявляемые к ним требования,

Развивая свою инвестиционную активность за рубежом, как свидетельствует мировой опыт, компании достаточно часто сталкиваются со значительным на них давлением. С одной стороны, реализация зарубежных инвестиционных проектов предполагает внедрение субъектов хозяйствования в экономическую систему других государств, часто связанное с ростом влияния страны базирования инвесторов на экономическое и политическое положение стран-реципиентов. Это не может не вызывать определенные опасения местных правительств и деловых кругов за сохранение их суверенитета и независимости. Поэтому, часто активизация инвестиционного сотрудничества воспринимается ими как угроза своим национальным интересам, особенно если это касается инвесторов из значительно более мощных и/или недружественных государств. С другой - реализуя зарубежные инвестиционные проекты, компании фактически расширяют зону своего экономического хозяйствования и соответственно ограничивают ее у других отраслевых участников, местных и иностранных. Как правило, это вызывает обострение конкурентной борьбы, характеризующейся не только экономическими методами соперничества, но и задействованием политического инструментария. Правительства стран базирования зарубежных компаний-инвесторов, идя на определенные уступки и предложения, стараются добиться от соответствующих органов стран-реципиентов привилегированного положения исключительно собственных субъектов хозяйствования. В этой связи, как правило, компании из ПРС потенциально обладают гораздо большей политической поддержкой по сравнению с белорусскими субъектами хозяйствования.

На наш взгляд, единственным выходом для Республики Беларусь, в случае если она намерена активно развивать экономическую транснационализацию является расширение ее международного политического влияния, установления дружественных и даже стратегических (союзнических) отношений с потенциальными странами-реципиентами. Важно не просто поддерживать активные контакты с правительствами зарубежных стран, а добиться такого политического их расположения, при котором инвестиционная экспансия национальных компаний не будет восприниматься как угроза суверенитету, а наоборот как возможность взаимного экономического развития. В такой ситуации, как свидетельствует опыт КНР, местными правительствами может отдаваться предпочтение не тем зарубежным инвесторам, которые предлагают более экономически эффективные проекты, а тем, которые базируются в политически близких для них государствах.

В связи с тем, что сферы влияния в мировой хозяйственной системе уже устойчиво распределены преимущественно между ПРС, имеющими значительный финансовый и технологический потенциал, правительством КНР делается акцент на интенсивное закрепление своих стратегических позиций в

странах и регионах, относительно слабо включенных в их орбиту. Наиболее интенсивная активность по развитию политических связей направлена, прежде всего, на те государства, которые имеют значительный потенциал сотрудничества, но по тем или иным причинам слабо вовлечены в международные отношения, а также страны, правительства которых имеют близкие с КНР политические ориентиры (взгляды).

Особый акцент в развитии международного политического и экономического влияния КНР делает на страны африканского континента. Китайским правительством регулярно проводятся различного рода мероприятия по активизации сотрудничества с этими странами. Характерно, что КНР единственная страна, которой удалось собрать на одном из Африкано-Китайских саммитов почти всех глав африканских государств для обсуждения путей совместного социально-экономического развития. В настоящее время КНР предоставляет наиболее значительную экономическую поддержку африканским странам, что позволяет ей оказывать на них значительное влияние, в том числе в вопросах касающихся реализации инвестиционных проектов. Важной чертой китайской экспансии африканского континента является то, что КНР, завоевав доверие, оказывая определенное влияние на местные правительственные круги, всячески стремится поддерживать последних, в том числе в военно-политической сфере. Так, для стабилизации внутривнутриполитической ситуации в Демократической Республике Конго, в которой заинтересована китайская сторона, из КНР интенсивно осуществляются поставки различных видов оружия, которое используется для борьбы с вооруженными группировками в отдельных регионах этого африканского государства. А, например, в Судане, с этой же целью при участии КНР построены заводы по производству оружия, что позволяет обойти последствия эмбарго на его поставки. Именно, благодаря подобной политике КНР активно теснит из ряда развивающихся стран и особенно Африки целый ряд компаний из других, в том числе ПРС [1; 2].

Опираясь на опыт КНР, Республике Беларусь целесообразно активизировать свою международную политическую и иную деятельность с потенциальными странами-реципиентами национального капитала. Тем не менее, в отличие от КНР, наша страна не способна развивать подобную активность по масштабам даже близко сопоставимую с китайской. На наш взгляд, гораздо важнее определить наиболее стратегически важные вектора развития международных политических связей. Необходимо выбрать несколько наиболее потенциальных в налаживании стратегических внешнеполитических связей с зарубежными государствами, обладающих необходимыми ресурсами и/или рынками сбыта, и концентрировано направлять усилия на закрепления в них своих позиций. Отдельным шагом государственной поддержки экономической интеграции, лежащим во внешнеполитической плоскости, должна быть активность в заключении двухсторонних и многосторонних соглашений о защите инвестиций, присоединении к международным антимонополистическим соглашениям, а также участии в различного рода международных интеграционных объединениях.

#### Список литературы

1. Калинин, Д. С. Формирование стратегии интернационализации машиностроительных предприятий Республики Беларусь: дис. ... канд. экон. наук: 08.00.14 / Д. С. Калинин. - Минск: 2008.

2. Ху, Ц. Ж. Экономическая транснационализация стран с транзитивной экономикой (на примере Китайской Народной Республики): дис. ... канд. экон. наук: 08.00.14 / Цзюнь Ху. - Минск, 2010.

И Демьянов,

канд. географических наук, преподаватель, ПГУ

### МИРОВЫЕ ГОРОДА В СТРУКТУРЕ ХОЗЯЙСТВА КИТАЯ: ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ, РОЛЬ В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ

Качественно новое позиционирование Китая на мировом рынке товаров и услуг обусловило формирование на его территории нескольких мировых городов. Современный Китай представляет собой экономический «локомотив» Азиатско-Тихоокеанского региона, опередив в 2010 году по объему ВВП Японию. Беспрецедентный рост экономики Китая привел к быстрому развитию функц. промышленных и финансовых центров. По данным национального статистического бюро Китая, в настоящий момент в Китае насчитывается более 95 городов-миллионеров, то есть половина всех городов-миллионеров в мире. Такой колоссальный рост урбанизации привел к формированию здесь агломераций, которые превратились в поляризованные центры промышленности и нематериального производства.

Внимание всего мира приковано к набирающим силу молодым мировым городам Китая, однако скептики не спешат признавать их таковыми. Поэтому, чтобы выяснить истинный статус китайских мегалополисов в мировом хозяйстве необходимо определить степень соответствия критериям мировых городов. Существует немало трудностей на пути изучения мировых городов. Одна из этих трудностей обусловлена динамичным развитием, постоянным изменением геополитического и геоэкономического пространства и стремительными трансформационными процессами в городских зонах, другая - тесно связана с определенными слабостями современной международной статистики и недостаточностью методической базы исследования. Авторы используют различные оценки и подходы к выделению и изучению мировых городов. Согласно теории мировых городов Дж. Фридмана, мировые города должны соответствовать ряду критериев [1, с. 12]:

1. Форма и степень интеграции глобального города в мировую экономическую систему функции в рамках нового международного разделения труда имеют решающее значение для любых изменений внутренних городских структур.

2. Ведущие города во всем мире используются глобальным капиталом как «основные узлы» пространственной организации производства и сбыта.